

## Kaltakquise ist eine lohnende Kunst

– die perfektioniert sein will

Sie sind der Künstler, der es wert ist, erprobte und erfolgreiche Kaltakquise-Techniken zu beherrschen. Kaltakquise ist Ihre Autobahn zu einer ungeahnten Fülle neuer Kunden. Kurzweilig, prägnant und praxiserprobt erhalten die 'Fräger Dialog'-Coachings, Seminare und Akquise-Workshops alles, was Sie für diese Autobahn brauchen:

- Definition Ihrer Zielgruppe
  - Herausarbeiten des Kundennutzens
  - Überwinden des inneren Schweinehundes
  - Selbst-Motivation und Selbst-Disziplin
  - Beeinflussen Ihrer Glaubwürdigkeit
  - Erkennen der passenden Relevanz
  - Geschickter Know-how-Transfer
- um nur einige der Inhalte zu nennen.

Wollen Sie sich optimieren und die Kunst der Kaltakquise perfektionieren?

Informieren Sie sich über offenen 'Fräger Dialog' - Seminare und maßgeschneiderte Inhouse-Workshops für Ihr Unternehmen.

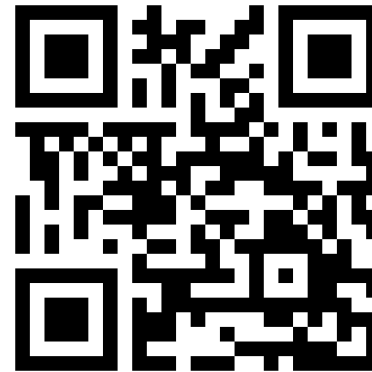
Darüber hinaus begleite ich Sie individuell im Einzel-Coaching auf Ihrer Autobahn in die erfolgreiche 'Kunst der Kaltakquise'.

Ihr

Gernot Fräger  
Experte für Neukundengewinnung



# FRÄGER DIALOG



<http://fraeger-dialog.de/>

## Fräger Dialog

Gernot Fräger  
Kiefernstraße 20  
82362 Weilheim

Telefon: 0881—92 79 58 44  
Telefax: 0881—92 79 58 46  
Handy: 0173—3 87 05 07



# FRÄGER DIALOG

## Die Kunst der Kaltakquise



**Experte für Neukundengewinnung**

# Workshops und Inhouseseminare

## **Kunst der Kaltakquise – Tagesworkshop Impulsworkshop mit praxisnahen Beispielen**

Der 'Fräger Dialog' Tagesworkshop vermittelt Ihnen praxisnahes Wissen für die erfolgreiche Kaltakquise. Lebhaftige Beispiele, gesammelte Erfahrungen und erprobte Lösungen machen diesen Tag äußerst wertvoll.

### **Sind Sie bereit für ...**

- innovative neue Impulse
- motivierende Methoden
- erfolgversprechende Techniken

### **Inhalt des Tagesworkshops**

- Gründe für Hemmungen und Blockaden
- Glaubenssätze und deren Wirkung im Alltag
- Innere Grenzen und Hürden überwinden
- Mit der richtigen Einstellung an neue Kunden
- Die eigene Identifikation mit Tätigkeit, Produkt, Dienstleistung und Unternehmen
- Mit erfolgreichen Methoden Neukunden finden und gewinnen
- Die optimale Vorbereitung auf Ihre Neukunden
- Zielgerichtete Ansprache und der 'wahre Nutzen' für Neukunden
- Eigene Einwandbehandlungen vorbereiten
- Erfolgreiche Terminvereinbarungen

### **Ihr Nutzen**

- Effiziente Arbeitsweise
- Effektives Zeitmanagement
- Erhöhung Ihrer Terminvereinbarungsquote

### **Dauer**

1 Tag: 10:00 - 20:00 Uhr

### **Wert**

498 € zzgl. ges. MWSt.

## **Kunst der Kaltakquise – Praxistage Praxisbetonter Workshop mit vielen Übungen**

Die 'Fräger Dialog' Praxistage sind geprägt von zahlreichen Übungen, wertvollen Impulsen und erprobten Lösungsansätzen.

Wissen muss vertieft und trainiert werden – nur dann wird es souverän und zielgerichtet eingesetzt.

### **Sind Sie bereit für ...**

- individuelle Tipps zu Ihrer Vertriebstätigkeit
- einen klar strukturierten Fahrplan zur Akquise
- wertvolle Impulse für Ihre Neukundengewinnung
- Spaß und Motivation an der Kalt- und Heißakquise

### **Inhalt der Praxistage**

- Erfolgreiche Telefonakquise mit Gernot Fräger
- Stark für den Mut zur Kaltakquise
- Umgang mit eigenen Hemmungen und Blockaden
- Glaubenssätze korrigieren und die Wirkung im Alltag
- Innere Grenzen sprengen und Hürden überwinden
- Die richtige Einstellung für neue Kunden trainieren
- Sich mit Tätigkeit, Produkt, Dienstleistung und Unternehmen positiv identifizieren
- Erfolgreiche Methoden zum Finden und Gewinnen von Neukunden einstudieren
- Sich optimal auf Ihre Neukunden vorbereiten
- Zielgerichtet die Ansprache und den 'wahren Nutzen' für Neukunden einüben
- Richtige Formulierung zur Neukundengewinnung finden
- Den eigenen Gesprächsleitfaden erstellen
- Eigene Einwandbehandlungen vorbereiten
- Erfolgreiche Terminvereinbarungen austesten
- Schlagfertigkeit trainieren und optimieren
- Eigenes professionelles Auftreten üben
- Raum für Ihre Visionen, Wünsche, Ziele und Träume

### **Ihr Nutzen**

- Sie vollziehen spielerisch den Umgang der Praxistage in Ihren Arbeitsalltag
- Erhöhung Ihrer Gesprächs- und Terminvereinbarungsquote
- Spürbare Steigerung Ihres Selbstvertrauens
- Steigerung der Effizienz Ihrer Arbeitsweise

### **Dauer**

Tag 1: 10:00 - 21:00 Uhr

Tag 2: 09:00 - 18:00 Uhr

### **Wert**

690 € zzgl. ges. MWSt.

## **Kunst der Kaltakquise – Die Power-Akquise Die intensiven Power-Coaching-Tage**

Die 'Fräger Dialog' Power-Akquise Tage sind Praxis pur. Professionell geführte Rollenspiele, Gruppenarbeit, moderne Aufzeichnungsmethoden und individuelle Analyseauswertungen eliminieren Schwächen und potenzieren Ihre vorhandenen Stärken.

### **Diese Tage werden hart – und erfolgreich!**

### **Inhalt der Power-Akquise-Tage**

- Effektive Telefonakquise unter Expertenleitung
- Mit Zuversicht und Power in die Kaltakquise
- Hemmungen und Blockaden sicher ausschalten
- Eigene Glaubenssätze an den Stärken ausrichten
- Innere Grenzen erkennen und Hürden beseitigen
- Mit der richtigen Einstellung den Kunden packen
- Eigene Identifikation mit der Marke koordinieren
- Kunden finden und gewinnen mit der Power-Methode
- Techniken zur optimalen Gesprächsvorbereitung
- Den 'wahren' Kundennutzen spüren und einbringen
- Power-Formulierungen zur Neukundengewinnung
- Sichere Gesprächsleitfäden erstellen und testen
- Einwandbehandlungen zum Zähneausbeißen
- Mit Power in die erfolgreiche Terminvereinbarung
- Schlagfertigkeit im Team trainieren und festigen
- Professionelles Auftreten – mit Power an den Kunden
- Visionen, Wünsche, Ziele und Träume als Motivator

Nach den 'Fräger Dialog' Intensiv-Power-Coaching-Tagen meistern Sie jede Akquisituation!

Expertenwissen, professionelle Übungen, direktes Feedback und individuelle Einzelanalysen geben Ihnen langfristig die nötige Sicherheit und ausreichend Power.

### **Für mehr Praxis und mehr Sicherheit**

- Geführte Rollenspiele
- Betreute Gruppenarbeiten
- Expertenunterstützte Selbstreflexion
- Professionelle Kommunikationsübungen
- Recording der Teilnehmer und Vorsprechen
- Individuelle Analyse jedes einzelnen Teilnehmers

### **Dauer**

Tag 1: 10:00 - 21:00 Uhr

Tag 2: 09:00 - 18:00 Uhr

### **Wert**

2.460 € zzgl. ges. MWSt.